



「頑張る」は、もう罪だ。

月70万円を浮かせる、非情な「業務消滅」リスト

月70万円を浮かせる、非情な「~~業務消滅~~」リスト

生き残るための絶対条件： ~~月70万円~~のコスト削減

「無理だ」と思いましたか？
人件費と廃棄ロスで70万円も削れば、
店が回らない——。
そう思うのは、あなたがまだ古い常識に
囚われているからです。

店が回らないのではありません。
削らなければ、店が潰れるのです。



「カイゼン」を捨てる。「消滅」させる。

~~カイゼン (改善)
作業を速くする~~

消滅 (Task Extinction)
作業そのものをなくす

今必要なのはスピードアップではありません。
「やめる勇気」です。

Business Noir

70万円を生み出す「非情な方程式」



人件費で50万、廃棄で20万。これは机上の空論ではなく、達成可能な数字です。

聖域なき削減①：深夜に「笑顔」は不要

最大のタブーに切り込みます。
深夜のお客様は接客を求めています。
求めているのは「欲しい商品」と
「秒で終わる会計」だけです。



- ✓ 顔認証での入店管理
- ✓ 完全セルフレジの導入

IMPACT: 深夜を「無人」化 = 月40万円削減

聖域なき削減②：昼間の雑務はロボットに

昼間のアイドルタイム（暇な時間）に、無理に仕事を探していませんか？
雑務をロボット化し、人による作業を「1日3時間」削ってください。



IMPACT: 月11万円削減（深夜と合わせ計51万円達成）

本部AI vs 生成AI：半年間の実験記録

廃棄ロスで20万円を削るため、本部システムへの依存をやめました。



本部システム (Head Office AI)
高コスト / 旧来型



生成AI (Gemini)
無料 / 最新型

過去半年間、発注業務をすべてGeminiに任せてみた結果……

無料のAIの方が、賢かったという現実

40%

廃棄ロス (Waste Loss)
40% 減
(ピーク時比)

本部の高いシステムよりも、無料のGeminiの方が優秀でした。
これが現実です。

IMPACT: 廃棄ロス削減 = 月20万円の利益確保

「やめる」だけで、70万円の利益が生まれる

<input checked="" type="checkbox"/>	深夜の有人対応をやめる	+40万
<input checked="" type="checkbox"/>	昼間の雑務をやめる	+11万
<input checked="" type="checkbox"/>	本部システムへの依存をやめる	+20万
	TOTAL	71万円

「速くやる」のではなく、「やめる」。この勇気が店を救います。

次回予告：この資金で「株価を3倍」にする

浮いた70万円をどう使うか。
そこにセブンの真の価値が隠されています。
クシュタールだけが知っていた
「セブンの本当の価値」とは？

完結編にご期待ください。

戦略の全貌は、すべてここに。

これ以上「頑張る」のをやめたいオーナーへ。

<http://fkt-office.com/>

FKT Office - Official Strategy Site